

2 Themen, 1 Tag

„Gute Entscheidungen treffen“ und „Überzeugen“ für ANV

Zielgruppe

ArbeitnehmersvertreterInnen, die souverän und trotz (Zeit-)Druck und Informationsdefiziten gute Entscheidungen treffen sowie gegenüber GL, HR und Angestellten überzeugend auftreten möchten.

Kursziel

Sie kennen einige praktische Methoden, die im Berufsleben und im Alltag helfen, zu guten Entscheidungen zu kommen. Durch die Anwendung von Erfolgsstrategien erzielen Sie schneller optimale Ergebnisse.

Sie kennen wichtige Methoden, um Ihr Gegenüber von Ihrer Meinung zu überzeugen. In Meetings verschaffen Sie sich Gehör und vertreten Ihre Ansicht konsequent. Gestik und Körperhaltung setzen Sie wirksam für Ihre Ziele ein.

Inhalt

- Praktische Methoden für die Entscheidungsfindung
- Strategien für die Entscheidungsfindung, um anspruchsvolle Situationen zu meistern
- Wirksame Methoden und Sprachmuster, um zu überzeugen
- Gestik und Körperhaltung, um Sachverstand und Beziehungsaufbau zu unterstützen

Referent

Michael Harth, Lehrtrainer, Businesscoach und Organisationsberater

Datum, Kurszeiten und Ort

Frei wählbar

Tagespauschale (exkl. Raumkosten/Verpflegung) / max. 18 Personen

2'800 CHF